



Whitepaper

BitCoen

ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Введение
2. Проект BitCoen в двух словах
3. Проект BitCoen в деталях
4. Обоснование блокчейн-проекта BitCoen
5. Основные продукты блокчейн-проекта BitCoen
 - 5.1 Кошелек BitCoen Wallet
 - 5.2 Программа лояльности BitCoen Loyalty
 - 5.3 Система приема онлайн-оплаты.
 - 5.4 Офлайн-терминал приема платежей BitCoen Pay
 - 5.5 Marketplace еврейских бизнесов BitCoen Platform
 - 5.6 Рекламная платформа BitCoen ADV
6. Сущность токенов BitCoen
 - 6.1 BitCoen для пользователя
 - 6.2 BitCoen для бизнес-пользователя
 - 6.3 Блокчейн в основе проекта
7. Token Sale проекта BitCoen
 - 7.1 Даты начала и окончания Token Sale
 - 7.2 POST Token Sale
 - 7.3 Timeline блокчейн-проекта BitCoen
 - 7.4 Цена токена, система бонусов на период Token Sale и бонусные периоды
 - 7.5 Методы оплаты
 - 7.6 Распределение средств, полученных в результате Token Sale
8. Маркетинговая стратегия
9. Люди в проекте
 - 9.1 Команда проекта
 - 9.2 Аудиторы проекта
 - 9.3 Технический аудит
 - 9.4 Эдвайзеры проекта
10. Правовое уведомление
11. Факторы риска
12. Термины и определения
13. Регистрация пользователей

DISCLAIMER

THIS DOCUMENT IS THE INTELLECTUAL PROPERTY OF BITCOEN LTD. THE GOAL OF THIS WHITE PAPER IS TO PRESENT THE BITCOEN PROJECT TO POTENTIAL BITCOEN TOKEN HOLDERS. THE INFORMATION SET FORTH BELOW MAY NOT BE EXHAUSTIVE AND DOES NOT IMPLY ANY ELEMENTS OF A CONTRACTUAL RELATIONSHIP. ITS SOLE PURPOSE IS TO PROVIDE RELEVANT AND REASONABLE INFORMATION TO POTENTIAL TOKEN HOLDERS IN ORDER FOR THEM TO DETERMINE WHETHER TO UNDERTAKE A THOROUGH ANALYSIS OF THE COMPANY WITH THE INTENT OF ACQUIRING BITCOEN TOKENS. NOTHING IN THIS WHITE PAPER SHALL BE CONSTRUED AS A PROSPECTUS OF EMISSION OR INVESTMENT OFFER OF ANY KIND. THIS ORIGINAL BITCOEN TOKEN OFFER IS NOT AN OFFER TO SELL OR BUY SECURITIES OF ANY JURISDICTION.

THIS DOCUMENT IS NOT COMPOSED IN ACCORDANCE WITH, AND IS NOT SUBJECT TO, LAWS OR REGULATIONS OF ANY JURISDICTION WHICH ARE DESIGNED TO PROTECT INVESTORS. CERTAIN STATEMENTS, ESTIMATES, AND FINANCIAL INFORMATION CONTAINED IN THIS WHITE PAPER CONSTITUTE FORWARD—LOOKING STATEMENTS OR INFORMATION.. SUCH FORWARD—LOOKING STATEMENTS OR INFORMATION INVOLVE KNOWN AND UNKNOWN RISKS AND UNCERTAINTIES WHICH MAY CAUSE ACTUAL EVENTS OR RESULTS TO DIFFER MATERIALLY FROM THE ESTIMATES OR THE RESULTS IMPLIED OR EXPRESSED IN SUCH FORWARD—LOOKING STATEMENTS.

BITCOEN DOES NOT ALLOW USERS TO AVOID CAPITAL CONTROLS OF ANY KIND AND DOES NOT ALLOW THEM TO INVEST IN ANY FOREIGN ASSETS. PURCHASE OF BITCOEN TOKEN MAY INVOLVE A HIGH DEGREE OF RISK. SEE RISK SECTION IN THE CURRENT WHITE PAPER AND IN THE TOKEN SALE AGREEMENT (THE “ TSA ”) .BEFORE TAKING A DECISION TO PURCHASE BITCOEN, MAKE SURE YOU ARE CAPABLE TO PROVIDE REPRESENTATIONS AND WARRANTIES SPECIFIED IN THE RESPECTIVE SECTION OF THE TSA.

THE DISTRIBUTION OF THIS DOCUMENT AND THE OFFERING AND SALE OF BITCOEN TOKENS IN CERTAIN JURISDICTIONS MAY BE RESTRICTED BY LAW, AND THEREFORE PERSON INTO WHOSE POSSESSION THIS DOCUMENT COMES SHOULD INFORM THEMSELVES ABOUT AND OBSERVE ANY SUCH RESTRICTIONS. ANY FAILURE TO COMPLY WITH THESE RESTRICTIONS COULD RESULT IN A VIOLATION OF THE LAWS OF SUCH JURISDICTION.

BITCOEN TOKENS HAVE NOT BEEN REGISTERED UNDER THE US SECURITIES ACT OF 1933 (THE “ SECURITIES ACT ”), OR WITH ANY SECURITIES REGULATORY AUTHORITY OF ANY STATE OR OTHER JURISDICTION OF THE UNITED STATES AND OTHER COUNTRIES.

BITCOEN TOKENS SHALL NOT BE OFFERED OR SOLD TO, OR FOR THE ACCOUNT OR BENEFIT OF:

A GREEN CARD HOLDER OF THE UNITED STATES OR A UNITED STATES CITIZEN OR PERMANENT RESIDENT OF THE UNITED STATES (TAX OR OTHERWISE), OR TO AN INDIVIDUAL HAVING A PRIMARY RESIDENCE OR DOMICILE IN THE UNITED STATES (TAX OR OTHERWISE), INCLUDING PUERTO RICO, THE U.S.S. VIRGIN ISLANDS OR ANY OTHER POSSESSION OF THE UNITED STATES.- A CITIZEN OR PERMANENT RESIDENT OF THE PEOPLE’S REPUBLIC OF CHINA (TAX OR OTHERWISE), OR TO AN INDIVIDUAL HAVING

A PRIMARY RESIDENCE OR DOMICILE IN THE PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA (TAX OR OTHERWISE).

IF YOU ARE ONE OF THE FORESAID, YOU ARE NOT ELIGIBLE TO BUY BITCOEN TOKENS IN ANY FORM AND/OR BY ANY MEANS.

IF YOU ARE A CITIZEN OR PERMANENT RESIDENT OF THE REPUBLIC OF SINGAPORE (TAX OR OTHERWISE), OR YOU HAVE A PRIMARY RESIDENCE OR DOMICILE IN SINGAPORE OR YOU ARE ACITIZEN OR PERMANENT RESIDENT OF CANADA (TAX OR OTHERWISE)), OR YOU HAVE A PRIMARY RESIDENCE OR DOMICILE IN CANADA, OR YOU ARE A CITIZEN OR PERMANENT RESIDENT OF HONG KONG (TAX OR OTHERWISE)), OR YOU HAVE A PRIMARY RESIDENCE OR DOMICILE IN HONG KONG, YOU ARE ELIGIBLE TO PURCHASE BITCOEN TOKENS ONLY TO PRE—PURCHASE SERVICES ON THE BITCOEN PLATFORM. BITCOEN TOKENS IS PERMISSIBLE ONLY AFTER BITCOEN ENABLES REGISTRATION OF THE TOKENS ISSUED ON ITS PLATFORM AS SECURITIES OR UNDER EXEMPTIONS IN THE JURISDICTIONS SPECIFIED HEREBY (IF APPLICABLE)) AND ENSURES OBTAINING RESPECTIVE LICENSES AND/OR PERMISSIONS/APPROVALS AND/OR GETTING REGISTRED UNDER EXEMPTIONS IN SUCH JURISDICTIONS (IF APPLICABLE). BITCOEN LTD. DO NOT MAKE ANY GUARANTEES AND DISCLAIM ANY LIABILITY THAT THE ABOVE MENTIONED CONDITIONS WILL BE FULFILLED.

IT IS YOUR SOLE RESPONSIBILITY TO ENSURE THAT THEIR PARTICIPATION IN THE TOKEN SALE IS NOT PROHIBITED UNDER THE APPLICABLE LEGAL RESTRICTIONS IN THEIR COUNTRY OF RESIDENCE OR DOMICILE. BITCOEN LTD. NOT RESPONSIBLE FOR THOSE TOKEN SALE PARTICIPANTS WHO TAKE PART IN THE TOKEN SALE EVENT IN BREACH OF THEIR COUNTRY'S LAWS, EVEN IF VIOLATIONS OF THESE LAWS ARE DUE TO IGNORANCE. FOR THE CONVENIENCE OF USERS BITCOEN WHITE PAPER, WEBSITE AND OTHER PUBLIC INFORMATION ARE AVAILABLE IN A NUMBER OF LANGUAGES. IN THE EVENT THERE IS ANY CONFLICT OR DISCREPANCY BETWEEN THE ENGLISH LANGUAGE VERSION AND ANY OTHER FOREIGN LANGUAGE VERSION, THE ENGLISH LANGUAGE VERSION HAS PRIORITY.

1. Введение

Мировая еврейская община—древнейшее объединение народа, на протяжении многих веков бережно сохраняющее свою религию и культуру.

Ценности еврейского народа—это следование традициям, поддержание связей по всему миру и обязательная взаимопомощь. Однако финансовая помощь между странами и континентами иногда стоит слишком дорого, а проникновение в общину современных технологий, позволяющих снизить эти расходы, слишком низкое. И это при том, что евреи часто являются создателями самых прогрессивных технологических решений. Возникновением банковской системы мир обязан именно этому народу.

Сегодня мы создаем первый блокчейн-проект для еврейского сообщества по всему миру, полностью соответствующий культурным нормам и традициям народа.

Результаты прохождения теста SEC Howey Test:

БАЛЛОВ: 0 (низкий уровень риска) [Смотреть результаты](#)

BitCoen

Сила традиций и технологий

BitCoen—первая еврейская экосистема, блокчейн-проект, бизнес-платформа и система сервисов и услуг, его дополняющих, созданные для взаимодействия между представителями еврейских общин всего мира.

Ссылка на официальный сайт <http://bitcoen.io>

2. Проект BitCoen в двух словах

Миссия проекта BitCoen—укрепление еврейской общины и усиление взаимосвязей между ее членами.

Цели проекта BitCoen:

1. Выпуск токена BitCoen на самостоятельном blockchain, независимом от других.
2. Создание первой программы лояльности с баллами, имеющими ценность, равную токену BitCoen. Название токена происходит от еврейского слова Coen (Cohen), обозначающего высшую касту евреев.
3. Создание экосистемы BitCoen—BitCoen-кошелек, система приема платежей по API. Задача экосистемы BitCoen—развивать экономику еврейской общины, создавать новые рабочие места и помогать общине войти в криптоэкономику, за которой будущее.
4. Создание системы приема платежей популярными криптовалютами и BitCoen в офлайн-магазинах и сети Интернет.
5. Обеспечение максимальной прозрачности благотворительных перечислений за счет технологии блокчейн, удобство перечисления средств на цдаку и другие нужды сообщества.
6. Объединение еврейских бизнесов, товаров и услуг на единой информационной платформе с целью повышения удобства для потребителей, а также роста эффективности еврейских бизнесов за счет их рекламы и привлечения внимания с помощью единой рекламной платформы.

Потребности еврейской общины:

1. Стимулирование клиентов различных бизнесов постоянно пользоваться продуктами и услуги конкретных компаний.
2. Простой и быстрый инструмент для перевода средств. Переводы средств в разные страны требуют много времени на сбор документов, что затрудняет бизнес-процессы и решение личных вопросов.
3. Община нуждается в простом и понятном механизме перечисления средств на благотворительность. Платформа позволит видеть прозрачность благотворительных отчислений. Проект в целом дает возможность использовать современные криптотехнологии обычным пользователям.
4. Единая платформа для продажи/покупки товаров и услуг для еврейских компаний, благодаря которой получается объединить аудитории и еще сильнее увеличить успешность бизнесов.

Почему мы предлагаем использовать блокчейн и криптовалюты

Блокчейн—это система, в которой автоматически фиксируются все действия ее участников. Блокчейн делает все операции максимально прозрачными, никакая информация не может быть изъята или изменена в блокчейне.

Bitcoen токен (или сокращенно «BEN») — децентрализованное виртуальное платежное средство для использования в расчетах внутри экосистемы. Bitcoen токен не привязан ни к одному государству, поэтому может быть легко использован по всему миру.

В блокчейне существует информация, какое количество токенов/баллов (в данном случае Bitcoen токен) выпустила компания. Количество баллов остается неизменным: их нельзя сократить или выпустить больше, тем самым уменьшив их покупательскую способность. Так как количество выпущенных баллов, а также история движения токенов BitCoen записано в блокчейне, BEN нельзя подделать.

Главные составляющие блокчейн-проекта BitCoen

1. Токен BitCoen—это инструмент, который дает возможность совершать покупки, осуществлять взаиморасчеты, оплачивать услуги и жертвовать на благотворительность. Система платежей офлайн и онлайн, позволяющая использовать BitCoen в повседневной жизни.
2. Программа лояльности BitCoen («BitCoen Loyalty»), действующая для еврейского сообщества по всему миру. Расплачиваясь в торговых точках, пользователь получает BitCoen которые может потратить везде, где принимают к оплате BitCoen. Срок действия начисленных BEN не ограничен, они не сгорают.
3. Кошелек BitCoen («BitCoen Wallet») — удобная система для ежедневного пользования, как для частных лиц, так и для бизнеса, в виде системы приема платежей on-line и off-line («BitCoen Pay»).
4. Единая платформа/маркетплейс Bitcoen («Bitcoen Platform») для еврейских бизнесов, которая позволяет в режиме одного окна получить доступ ко всем товарам и услугам.
5. Рекламная платформа для популяризации еврейских бизнесов BitCoen ADV—позволяет бизнес-партнерам системы получать новых потребителей их услуг, привлекая их к своим товарам в рамках Bitcoen Platform (marketplace), а также к своим интернет-ресурсам.

Как зарабатывать и где тратить BitCoen

Bitcoen токен можно получить, обменяв его на фиатные деньги или криптовалюту, заработать, получая оплату в BEN, сделав нечто полезное для экосистемы (к примеру, разработать полезный сервис или записав обучающий видеоролик), или получить, совершая покупки у партнеров программы лояльности BitCoen Loyalty.

Тратить BitCoen можно:

- у партнеров проекта—это те компании, которые решили принимать оплату в BEN и участвуют в программе лояльности;
- на вступление в общую программу лояльности BitCoen (для бизнеса);
- на оплату услуг или безвозмездную помощь друг другу;
- на благотворительность;
- для получения дополнительных сервисов в Bitcoen Platform (Marketplace);
- как комиссию за использование сервиса BitCoen Pay.

Шесть причин, почему нужно стать участником проекта BitCoen

1. Это первый блокчейн-проект, использование которого поддерживают еврейские общины в России. Проект получил поддержку членов общин Германии, Франции, Испании, Италии, России. Сейчас ведутся переговоры с общинами других стран, это значит, что, путешествуя, вы можете пользоваться токеном BitCoen и получать бонусы за его использование.
2. Экосистема BitCoen, с одной стороны, является набором удобных инструментов для жизни еврейского сообщества, с другой—стимулирует его развитие и процветание, создавая новые рабочие места и возможности для реализации новых идей, оставаясь в рамках культурных традиций и ценностей.
3. С помощью платформы BitCoen евреи могут поддерживать еврейский бизнес, совершая покупки и осуществляя взаиморасчеты (как в b2c, так и в b2b сегменте), при этом получая баллы программы лояльности—токены BitCoen.
4. Еврейская община получает инструмент, который облегчает сбор цдака, получение благотворительных пожертвований, а также проведение сбора средств под конкретные цели, на нужды членов общины из любой точки мира. Блокчейн позволяет точно отслеживать поступление и распределе-

ние благотворительных пожертвований.

5. Представители еврейских общин получают единую точку входа по продаже/покупке услуг других представителей еврейской общины, тем самым еще более усиливая связи.
6. Помогать друг другу еще легче с BitCoen. Сервисы BitCoen позволяют любому члену общины, находящемуся в любой точке мира, совершить перевод другому члену общины вне зависимости от его месторасположения. При этом транзакция происходит практически мгновенно, с минимальными комиссиями и без необходимости проходить дополнительные уровни подтверждения и контроля.

... и еще 5 причин, по которым выгодно стать участником проекта BitCoen

1. Подключая свой бизнес к платформе BitCoen (для этого необходимо приобрести токены BitCoen), вы получаете возможность принимать платежи в VEN и участвовать в программе лояльности, стимулируя ваших клиентов возвращаться к вам снова и снова.
2. Экосистема BitCoen—это дружелюбное сообщество, в котором легко получить возможности для развития бизнеса и консультации ведущих экспертов.
3. Компания BitCoen имеет эдвайзеров—уважаемых представителей общин всего мира, которые помогают развивать систему. Максимально прозрачная структура компании BitCoen и процессов внутри являются гарантией надежности экосистемы BitCoen.
4. 10% токенов автоматически передаются в качестве цдаки общинам, которые поддержали BitCoen на этапе Token Sale, сразу после присоединения общины к кампании BitCoen.
5. Присоединяясь к блокчейн-проекту BitCoen, вы уже сегодня осваиваете технологии будущего и опережаете ваших конкурентов.

3. Проект BitCoen в деталях

Компания BitCoen выпускает 100 000 000 единиц BitCoen токенов. Организация реализует выпущенные BitCoen токены представителям общин по всему миру. Выдача BitCoen токенов не ограничена еврейской общиной, но предположительно до 90% токенов будет сосредоточено в сообществе. Распределение возможно только зарегистрированным участникам проекта.

4. Обоснование блокчейн-проекта BitCoen

В данном случае составляющие проекта—еврейское сообщество и его потребности, технология блокчейн, маркетплейс для еврейских бизнесов и развернутая программа лояльности, которая, в числе прочего, укрепляет взаимосвязи внутри общины.

Пример из жизни: Давид работал в строительной отрасли и почти десять лет копил деньги, чтобы открыть свой бар. Наконец, бар открыт. Владелец утомлен долгой дорогой к мечте, но счастлив. Однако через несколько месяцев Давиду приходится закрыть заведение—база первых клиентов, которые давали бы минимально необходимую прибыль, слишком мала, личных средств на массивную рекламу уже нет, а процентный кредит запрещает вера. Бизнесмену нужен инструмент, который поможет удержать существующих клиентов, получить новых, а также подключить удобный инструментарий приема платежей—ведь бар это высококонкурентный бизнес. Все эти задачи решает блокчейн-проект BitCoen: вступление в BitCoen Loyalty дает возможность Давиду предложить существующим клиентам полезную программу лояльности, тем самым делая их постоянными гостями бара, маркетплейс помогает бизнесмену выйти на новые аудитории и увеличить количество клиентов.

5. Основные продукты блокчейн-проекта BitCoen

5.1 Кошелек BitCoen Wallet

Кошелек «BitCoen Wallet» представляет собой кошелек, поддерживающий BitCoen. Кошелек доступен на различных платформах—Apple, Android, Windows, Linux, iOS для смартфонов и планшетов. Это означает, что, зарегистрировав кошелек, например, на ПК, клиент сможет использовать его и на других устройствах, перенеся приватные ключи.

Интерфейс кошелька интуитивный—проверка баланса, функции получения и отправки средств—дизайн кошелька дает возможность комфортно им пользоваться даже самому неопытному пользователю.

В мобильный кошелек будет встроена программа, позволяющая определять торговые точки в заданном радиусе, принимающие к оплате BitCoen токены. Таким образом, пользователю не надо заранее искать магазины и заведения, где он может потратить BEN, программа будет показывать их в реальном времени и постоянно обновлять список по мере открытия новых точек.

Интерфейс кошелька по умолчанию поддерживает иврит.

15-летний опыт команды в разработке платежных систем позволяет сделать BitCoen Wallet максимально функциональным и удобным в использовании: быстрые транзакции, точность отражения всех процессов на экране устройства.

Безопасность кошелька—приоритетная задача его создателей. BitCoen Wallet хранит приватные ключи на устройстве, следовательно, только сам пользователь контролирует свои средства.

К кошельку прилагается детальная пошаговая инструкция.

Одна из самых значимых опций для пользователей технологичных платежных платформ—это оперативная и качественная служба поддержки. Служба поддержки кошелька BitCoen Wallet и его мобильной версии работает во всех популярных мессенджерах 24/7.

5.2 Программа лояльности BitCoen Loyalty

Программа лояльности BitCoen Loyalty позволяет получать BEN при совершении покупок у партнеров программы и тратить их также у партнеров программы.

Командой Bitcoen разработана интеграция с крупнейшими интернет магазинами и уже вскоре после запуска пользователи программы лояльности смогут получать BEN при совершении онлайн-покупок в более чем 700 точек, и покупая товары офлайн, например, кошерную соль в компании King David.

Программа лояльности стимулирует активность клиентов различных бизнесов, подключившихся к программе BitCoen Loyalty.

Оплачивать товары и услуги у партнеров программы лояльности можно как BEN, так и фиатными деньгами. В любом случае участник программы получает бонусные BEN.

В отличие от всех действующих на данный момент программ лояльности, BEN пользователя не могут быть аннулированы ни создателями программы, ни ее партнерами. Технология блокчейн не дает такой возможности. Накопленные BitCoen токены можно хранить неопределенно долгий срок и потратить их тогда, когда у пользователя возникнет такая необходимость. Программа лояльности BitCoen Loyalty не ограничивает количество накопленных баллов.

5.3 Система приема онлайн-оплаты BitCoen Pay

Мультиязычная платежная форма поддерживает основные языки мира, включая иврит, подходит для использования на любых устройствах и за счет максимально дружелюбного интерфейса понятна даже тем плательщикам, которые раньше не пользовались криптовалютой.

Система приема онлайн-оплаты:

- дает возможность принимать BitCoen токены в оплату в интернет-магазинах и офлайн-точках;
- позволяет сохранять минимальную комиссию при транзакциях.

Все возможности системы будут доступны сразу после регистрации: необходимые формальности сведены к минимуму.

5.4 Офлайн-терминал приема платежей

BitCoen Pay

Офлайн-терминал приема платежей BitCoen Pay—это приложение для смартфона или планшета, которое позволяет бизнесу принимать платежи в BitCoen токенах.

Команда BitCoen уже вывела на рынок два успешных проекта приема офлайн-платежей—LifePay и PayQR.

LifePay—это платежно-кассовое решение для бизнеса, подходит для розницы, HoReCa и интернет-магазинов.

PayQR—это облачная платежная инфраструктура для мобильных телефонов и планшетных компьютеров на основе технологий QR-кодирования, NFC и Bluetooth Smart.

Решение BitCoen для офлайн-терминала приема платежей будет основываться на опыте уже запущенных технологий и интегрирует в себе их сильные стороны.

Разработка офлайн-терминала приема платежей BitCoen предполагает юридическое обоснование и строгое следование законодательным нормам.

5.5 Платформа/маркетплейс еврейских бизнесов BitCoen Platform

Единый маркетплейс товаров и услуг BitCoen Platform, которые предоставляют еврейские бизнесы. Фактически это единая точка входа как для пользователя, так и для представителя бизнеса, объединяющая их на одной платформе, на которой пользователи смогут купить товары или заказать услуги сразу у многих поставщиков, а бизнесы—продавать свои товары представителям еврейских общин по всему миру.

Каждый пользователь маркетплейса, а также бизнес, подключенный к платформе, являются участниками программы лояльности BitCoen Loyalty, а также имеют возможность принимать платежи через BitCoen Pay и оплачивать внутренние платные сервисы токенами BitCoen.

Как это работает: Натан решил запустить свой бренд кошерной соли. Нашел поставщика и заказал первую партию. Получил ее и поставил на полку в дружественном магазине, но почему-то ее не покупают. Тогда Натан решил

подключиться к системе BitCoen. Первое, что он сделал,—начал выдавать BitCoen токены в качестве поощрения за покупку, что позволило ему увеличить оборот и обеспечило повторные покупки. Затем он подключил сервис приема платежей BitCoen Pay, и к нему начали приходить люди, которые заинтересованы и любят платить криптовалютами.

Третьим шагом Натан разместил свои товары в едином маркетплейсе BitCoen Platform, и его кошерная соль стала доступна не только жителям соседних домов рядом с магазином, но и любому пользователю платформы в любой точке мира. Тем самым он увеличил свои продажи на несколько порядков.

5.6. Рекламная платформа для популяризации еврейских бизнесов BitCoen ADV

Рекламная платформа BitCoen ADV, которая позволяет бизнес-партнерам системы получать новых потребителей их услуг, привлекая их к своим товарам в рамках Bitcoen Platform, а также к своим интернет-ресурсам.

Специфика платформы заключается в дополнительном таргетировании аудитории на представителей еврейской общины.

При этом мы объединим партнеров BitCoen в единую рекламную сеть, с помощью которой они смогут зарабатывать, продавая трафик другим партнерам, либо обмениваться с клиентами, тем самым увеличивая свой бизнес, но без затрат на рекламу.

6. Сущность токенов BitCoen

Компания BitCoen планирует выпустить всего 100 000 000 токенов.

Эмиссия токенов происходит один раз, при старте сети, и распределяется между участниками в соответствии с указанной в настоящем White Paper схемой распределения. Дополнительная эмиссия не предполагается.

Токены BitCoen являются по сути самостоятельным товаром, внутренним платежным средством внутри платформы.

При этом токены BitCoen в рамках программы BitCoen Loyalty являются баллами лояльности, но могут использоваться и как платежное средство в рамках экосистемы BitCoen, в том числе для работы с платформой BitCoen.

Токены BitCoen не имеют функционала акций и не предполагают получения пассивной прибыли или иного дохода. Токены не дают права голоса, токены не дают прав на доходы компании. Токены не дают права на владение акциями компании, а также долями компании.

Для рынка предусмотрены два вида токенов BitCoen: основной и с ограничениями.

Основными BEN владеют получатели BitCoen и компании-партнеры.

Команда проекта, эдвайзеры, члены совета директоров и баунти-получатели с целью стабилизации проекта владеют токенами с ограничениями на продажу и/или обмен.

Команда проекта—срок ограничения 2 года с момента распределения BEN.
Члены совета директоров—2 года с момента распределения BEN. Эдвайзеры—6 месяцев с момента распределения BEN.
Баунти-получатели—3 месяца с момента распределения BEN.

6.1 BitCoen для пользователя

Для обычного пользователя BitCoen токен может использоваться как платежное средство для оплаты товаров и услуг в кошерных магазинах и заведениях, присоединившихся к блокчейн-проекту BitCoen.

BEN можно платить цдаку, а также передавать их на нужды синагоги, вечерний колель, для хевра кадиша, для фонда взаимопомощи «Керен Хая Мушка», на помощь ветеранам, благотворительные мероприятия, билеты на еврейские праздники, Шаббат и так далее.

BitCoen токены можно переводить другим лицам в рамках личных взаиморасчетов или в виде помощи. География передачи не ограничена.

Компания BitCoen не ограничивает покупку BEN.

6.2 BitCoen для бизнес-пользователя

Экосистема BitCoen дает бизнес-пользователю онлайн-витрину для его товаров и услуг, которая представляет собой единый маркетплейс еврейских бизнесов. Каждый пользователь маркетплейса, а также бизнес, подключенный к платформе, является участником программы лояльности BitCoen Loyalty, а также имеет возможность принимать платежи через BitCoen Pay и оплачивать внутренние платные сервисы токенами BitCoen.

6.3 Блокчейн в основе проекта

BitCoen блокчейн создан на базе исходного кода платформы izzz.io и использует консенсус основанный на подтверждении времени генерации блока (Limited Confidence Proof of Activity (LCPoA), а также систему доверенных нод (Trusted Nodes) для ускорения работы сети. Планируется также создать слой совместимости BitCoen со стандартом ERC20, для упрощения интеграции с биржами.

Выбор блокчейн-платформы izzz.io обоснован характеристиками данной системы, превосходящей аналоги по целому ряду характеристик:

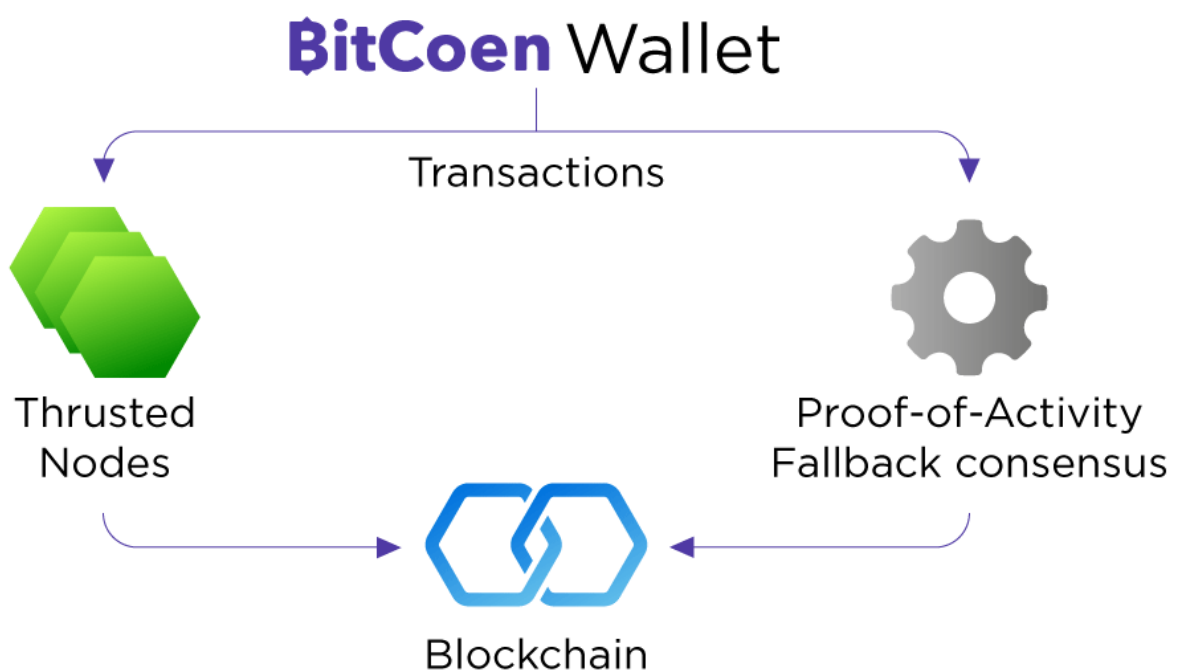
Характеристики	Waves	Bitcoin based	Ethereum	Universa	BitShares	izzz.io
Создание токенов на основе кода	-	-	+	+	+	+
Кросс-блокчейны (сети блокчейн с пересечениями)	-	-	-	-	-	+
Возможность использования без полной синхронизации с сетью	+	В некоторых реализациях или тонкий клиент	+	+	-	+

Характеристики	Waves	Bitcoin based	Ethereum	Universa	BitShares	izzz.io
Цепи с ограничением длины	тонкий клиент	-	тонкий клиент	-	-	+
Шина передачи сообщений	-	-	-	Н/Д	-	+
Взаимодействие с браузером без плагинов и внешних сервисов	-	-	-	-	-	+
Алгоритм подтверждения блоков	PoS	PoW и другие	-PoW		Delegated PoS	LCPoA
Язык программирования	Scala, Java	C++	C++, Go	Java	C++	Node.js

Особенности Bitcoin блокчейн:

- алгоритм генерации блоков LCPoA надежно защищает сеть от спама и поддельных транзакций, при этом, не требует больших затрат вычислительных ресурсов;
- отсутствие майнинга в системе;
- транзакции в сети платформы—бесплатны;
- высокая скорость работы сети (до 25 000 транзакций в секунду)

Схема работы транзакционной блокчейн-системы Bitcoin:



Thrustrusted Nodes—это ноды, которые работают с ключами, выпущенными при старте блокчейн сети, и используются для ускорения транзакций за счет отсутствия распределенного консенсуса

Proof-of-Activity Fallback Consensus—резервная система консенсуса в сети. Полностью децентрализованная, и позволяет сети продолжать работу в случае отсутствия доступности Thrustrusted Nodes в течении 24 часов.

Для распределенного консенсуса используется зависимый от времени LCPoA.

7. Token Sale проекта BitCoen

Token Sale запускается для привлечения партнеров, готовых использовать экосистему BitCoen в деловых и частных интересах.

28 ноября 2017 года—официальный старт Token Sale, который продлится до 26 декабря.

7.1 Распределение токенов Bitcoen

Эмиссия BitCoen составляет 100 000 000 BEN.

На Token Sale доступно до 20 000 000 BEN по цене 1 доллар США.

Минимальная целевая сумма сбора в период Pre token Sale и Token Sale с учетом сборов, начальный инвестиций основателей и частных инвестиций: 750 000 долларов США

Максимальная целевая сумма сбора в период Token Sale : 20 000 000 долларов США

После завершения Token Sale начнется деятельность по внедрению программы лояльности; выводу токена BitCoen на биржи, запуску платформы BitCoen, подключению торговых точек, а также популяризации блокчейн-проекта BitCoen среди представителей общины.

Токены, не распределенные в ходе Token Sale будут переведены в резервный фонд на дальнейшее функционирование системы сразу после подведения итогов Token Sale.

При обстоятельствах, затрудняющих проведению Token Sale (технические сбои не по вине разработчиков, политическая ситуация, сложности проведения транзакций) участники BitCoen системы могут продлить его на установленный совместно срок.



Распределение токенов Bitcoen

7.2 POST Token Sale

Команда компании BitCoen оставляет за собой право выпуска BEN на рынок из своих резервов. Стоимость выпущенных после завершения Token Sale BEN определяется рынком. Выпуск BitCoen из резервов компании после завершения Token Sale и их размещение на бирже может быть обусловлено потребностью в финансировании новых проектов, нужных для развития экосистемы BitCoen. По предварительным расчетам, общая капитализация проекта BitCoen с учетом всех сервисов, которые будут созданы в рамках экосистемы, должна составить \$1,5 млрд.

По оценкам независимых экспертов, в дальнейшем капитализация компании BitCoen может вырасти в 10 раз.

7.3 Примерные затраты проекта BitCoen на создание создаваемых компанией сервисов

Компания BitCoen уже сегодня занимается разработкой сервисов. Успех сборов TOKEN SALE никак не влияет на финансирование сервисов компании, но мы приводим расходы компании на тот или иной сервис, а соответ-

свенно эти сервисы будут созданы когда компания будет иметь в своем распоряжении соответствующие средства

\$0.75 млн — выпуск блокчейна и токена BitCoen, листинг на биржах (минимальный объем сбора).

\$3 млн — создание необходимых инструментов для пользователей: криптокошелек BitCoen и его мобильное приложение.

\$7 млн — запуск программы лояльности BitCoen Loyalty.

\$10 млн — создание платежной системы BitCoen Pay, возможностей для проведения офлайн-платежей, системы приема платежей онлайн с помощью технологии QR-код.

\$15 млн — единый маркетплейс BitCoen Platform для еврейских бизнесов, товаров и услуг.

\$20 млн — (максимальный размер сборов)—рекламная платформа для популяризации еврейских бизнесов BitCoen ADV.

7.4 Цена токена, система бонусов на период Token Sale и бонусные периоды

Ценность BitCoen

На Token Sale ценность BitCoen составит \$1.

В бонусные периоды за один доллар США пользователь может получить дополнительные BEN.

Бонусные периоды и система бонусов:

28 ноября 18:00 (GMT+3)—29 ноября 17:59 (GMT+3).

1-5000 BEN \$1 = 1.35 BEN (BONUS 35%)

5001-50000 BEN \$1 = 1.40 BEN (BONUS 40%)

50001-100000 BEN \$1 = 1.45 BEN (BONUS 45%)

100001+ BEN \$1 = 1.5 BEN (BONUS 50%)

29 ноября 17:59 (GMT+3) по 6 декабря 17:59 (GMT+3)

1-5000 BEN \$1 = 1.2 BEN (BONUS 20%)

5001-50000 BEN \$1 = 1.25 BEN (BONUS 25%)

50001-100000 BEN \$1 = 1.30 BEN (BONUS 30%)

100001+ BEN \$1 = 1.35 BEN (BONUS 35%)

6 декабря 18:00 (GMT+3)—13 декабря 17:59 (GMT+3)

1-5000 BEN \$1 = 1.1 BEN (BONUS 10%)

5001-50000 BEN \$1 = 1.15 BEN (BONUS 15%)

50001-100000 BEN \$1 = 1.2 BEN (BONUS 20%)

100001+ BEN \$1 = 1.25 BEN (BONUS 25%)

13 декабря 17:59 (GMT+3)—20 декабря 17:59 (GMT+3)

1-5000 BEN \$1 = 1.05 BEN (BONUS 5%)

5001-50000 BEN \$1 = 1.1 BEN (BONUS 10%)

50001-100000 BEN \$1 = 1.15 BEN (BONUS 15%)

100001+ BEN \$1 = 1.20 BEN (BONUS 20%)

20 декабря 17:59 (GMT+3)—26 декабря 17:59 (GMT+3)

1-50000 BEN \$1 = 1 BEN

50001-100000 BEN \$1 = 1.05 BEN (BONUS 5%)

100001+ BEN \$1 = 1.1 BEN (BONUS 10%)

После завершения Token Sale, Bitcoen токены будут торговаться на криптовалютных биржах и ценность BitCoen будет регулироваться свободным

открытым рынком. Это предоставит возможность пользователям системы открыто покупать их, получая доступ к продуктам платформы и продавать их заинтересованным в получении этого доступа участникам экосистемы.

7.5 Методы оплаты

Осуществить взносы за BitCoen можно с помощью BTC, ETH и других криптовалют; с помощью фиатных денег – ограниченными суммами от 100 тысяч рублей (банковский перевод), для физических и юридических лиц.

Взнос основными криптовалютами

Шаг 0.

Скачать приложение BitCoen Wallet и завести свой кошелек.

Шаг 1.

Зайти на сайт bitcoen.io, ввести номер своего кошелька и попасть внутрь личного кабинета.

Шаг 2.

Выбрать количество BitCoen и криптовалюту для осуществления взноса. После этого система генерирует для покупателя адрес кошелька (BTC, ETH), на который он должен совершить взнос из личного кошелька (BTC, ETH). Нельзя напрямую посылать средства из обменников, так как система не сможет их корректно идентифицировать. VEN будут начислены в личном кабинете покупателя.

Взнос фиатными деньгами с помощью банковского перевода

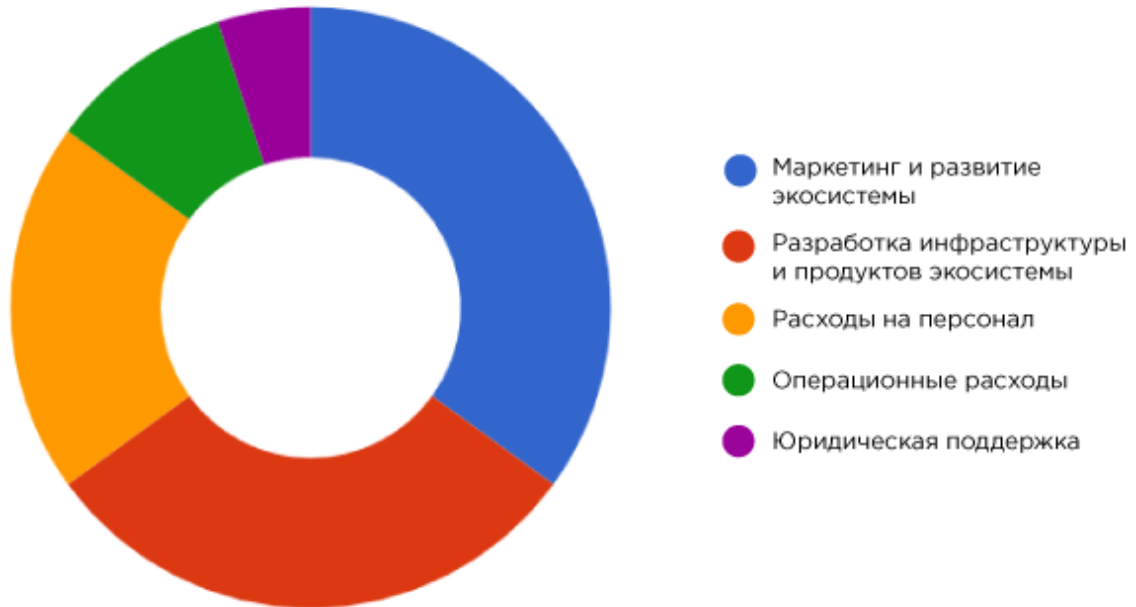
В личном кабинете вы можете получить реквизиты, а также необходимые данные для идентификации.

7.6 Распределение средств, полученных в результате Token Sale.

Финансовые активы, привлечённые в рамках проводящейся кампании Token Sale, будут направлены на реализацию всего комплекса задач для достижения целей компании Bitcoen, обозначенных настоящим документом. Созданные внутри компании BitCoen продукты будут формировать доход компании

BitCoen за счет комиссий за пользование продуктами системы.

Команда проекта не имеет права расходовать средства, полученные в ходе Token Sale, до фактического перечисления токенов токенополучателям.



8 Маркетинговая стратегия

Первоочередная маркетинговая задача команды BitCoen—обеспечить популярность и известность блокчейн-проекта и токена BitCoen. Опыт команды BitCoen позволяет это сделать.

Более 15 лет команда BitCoen занимается разработкой мобильных приложений, созданием систем мобильных платежей и внедрением своих продуктов на рынок.

Студия арт-бюро Creators.ru (входящая в топ-20 студий России). Клиенты: «Акадо», «Газпром», FLY Segway.

Сервис Life-pay.ru—лидер российского рынка оборудования и программного обеспечения для эквайринга. 23,5 тысячи компаний-клиентов за первые три года работы на пике (2,5 млрд оборота).

Компания PayQR позволяет расплачиваться за товары и услуги без наличных, через QR-код. В 2016 году PayQR привлекла инвестиций на 300 млн рублей от президента и совладельца девелоперской компании «Инком» Сергея Козловского. Общее финансирование превышает 6 млн долларов.

За 15 лет работы командой было создано более 30 бизнесов с общей суммой инвестиций в 2 млрд рублей.

Команда BitCoen первая на рынке стала использовать технологии классического пиара для поддержки своего блокчейн-проекта. Статьи в ведущих СМИ и телевизионные сюжеты рассказывают бизнес-сообществу и простым пользователям о преимуществах участия в проекте BitCoen.

Согласно данным Национального агентства финансовых исследований (НАФИ), в той или иной мере осведомлены о том, что такое криптовалюта, 28% опрошенных, 16% из них что-то слышали, а 12%—знают хорошо. Пользовались криптовалютой не более 1% россиян.

Задача пиар-кампании BitCoen в России—рассказать о проекте не только 1%, которые пользуются криптовалютой, но и той части аудитории, которая только интересуется продуктами на основе технологии блокчейн.

Пиар-кампания BitCoen в мире подразумевает увеличение узнаваемости бренда BitCoen и рост доверия к нему и использование токена BitCoen повсеместно в офлайн-мире.

Еще до старта Token Sale проект BitCoen смог привлечь своих амбассадоров—людей, готовых транслировать ценности проекта.

Александр Моисеевич Борода—президент Федерации еврейских общин России, основатель Еврейского музея и центра толерантности. Член Общественной палаты РФ.

Моти Кристал—профессор бизнес-школы «Сколково», основатель и президент компании Nest Consulting. Профессиональный переговорщик. С 1994 по 2001 год работал в офисе премьер-министра Израиля, участвуя в урегулировании отношений с Палестиной. Разработал системную модель ведения переговоров Negosystem.

Запуск проекта BitCoen предполагает обязательное использование контекстной и таргетированной рекламы.

BitCoen—первый блокчейн-проект на рынке, реклама которого таргетируется не только на бизнес-сообщество, но и на обычных пользователей, только интересующихся криптоэкономикой. Баунти-кампания поддержит проект в разных сообществах и на разных площадках (от профильных площадок для криптобиржевых игроков до каналов популярных видеоблогеров).

В рамках маркетинговой активности будут реализованы обучающие видео-программы по использованию и возможностям BitCoen как для частных лиц, так и для бизнеса.

Одной из важных маркетинговых активностей является появление токена BitCoen на биржах, что представляет собой отдельный масштабный канал получения новых держателей токенов, которые, в свою очередь, будут пользователями системы, тем самым увеличивая ее общую привлекательность.

Период Token Sale имеет активный, но малоемкий рекламный потенциал из-за ограниченного времени проведения. Листинг на бирже позволяет постоянно поддерживать интерес существующих пользователей и привлекать внимание новых. Таким образом, даже без использования классических рекламных инструментов создается стойкий и продолжительный рекламный эффект.

9. Люди в проекте

9.1 Команда проекта

Президент, Давид Дышко Координация работы с общиной.

Основная деятельность—привлечение инвестиций в частные проекты. Последние несколько лет занимается девелоперскими проектами. <https://www.linkedin.com/in/david-dyshko-b49307149/>

СЕО проекта, Вячеслав Семенчук

Серийный предприниматель. Создатель финтех-стартапов. Специалист №1 по запуску и оптимизации бизнесов и созданию людей-брендов в России и СНГ. Автор собственной методологии проверки бизнес-идеи «Валидация проектов». <http://linkedin.com/in/viacheslav>

СВДО, Александр Викторов

Развитие проекта, коммуникации.

Директор по развитию в Zion1.ru, предприниматель. <https://www.linkedin.com/in/aleksander-viktorov-07897714a/>

Дмитрий Горожанкин

Коммерческий директор.

Коммерческий директор Европейского медицинского центра. Более чем 10-летний опыт управления продажами. <https://www.linkedin.com/in/dmitriy-gorozhankin-94657222/>

Андрей Кареев

GR.

Владелец компании «Интерторг».

Юлия Журавлева

Юридическое сопровождение.

Консультант юридической компании «Лемчик, Крупский и Партнеры. Структурный и налоговый консалтинг». Специалист в области структурирования и налогового планирования международного бизнеса. <https://www.linkedin.com/in/yulia-zhuravleva-34b50695/>

Александр Овчаренко

Обеспечение взаимодействий с партнерами.

Успешное развитие партнерских взаимоотношений в зарубежных проектах.

<https://www.linkedin.com/in/александр-овчаренко-99573785/>

Мила Кретова

Редактор-консультант. <https://www.linkedin.com/in/mila-kretova-5a39b114/>

Ростислав Чиж

Product Director. Digital-продюсер с опытом перезапуска различных продуктов на стыке онлайн и офлайн.

Михаил Терентьев

Email marketing expert.

Алексей Савченко

Основатель веб-студии Hawk Style Design. С 2010 года занимается разработкой сайтов, а также комплексной упаковкой бизнесов.

За 7 лет разработано более 260 сайтов, среди которых такие клиенты, как: Lego, Amway, 3M и другие.

Оформил более 400 групп в социальных сетях «ВКонтакте» и Facebook, а также более 15 презентаций для компаний.

Алексей Мартыненко

Руководитель проектов с 15-летним опытом:

Web, Mobile, ERP, CRM. Основатель студии Aplica—разработка мобильных приложений. Выпускник стартап-академии LaunchGurus и Akselerator.ru.

ru.linkedin.com/in/aleksmart

Игорь Терехов

Менеджер по продукту с фокусом на разработке мобильных приложений. В его портфолио десятки реализованных проектов для крупнейших брендов и стартапов и собственные проекты с наградами Red Dot, Creativity Awards, публикации в The Next Web, Adweek, A.V.Club, Forbes.

9.2 Аудиторы проекта

Компания «Петрофф аудит»

9.3 Технический аудит

Компания Bitsoen прошла техническую экспертизу защищенности в соответствии с международными стандартами и отраслевыми требованиями.

Иван Пискунов. Независимый эксперт и практикующий специалист в области информационной безопасности, обладатель сертификатов CCNA, CEH, член комьюнити Russian Information Systems Security Professional Association (г. Москва) и различных профессиональных сообществ RISC и Skolkovo Cybersecurity Foundations, автор и преподаватель курсов по информационной безопасности. Соучредитель и СТО Консалтингового агентства Asirus.

9.4 Эдвайзеры проекта

Юридическая компания «Лемчик, Крупский и Партнеры.

Структурный и налоговый консалтинг». Клиентами компании являются такие организации, как PIXONIC, TOMMY HILFIGER, «Спортмастер», телеканал «ТВ3» и многие другие.

Александр Лемчик.

Управляющий партнер юридической компании «Лемчик, Крупский и Партнеры. Структурный и налоговый консалтинг». Один из лучших налоговых консультантов России согласно рейтингу «Коммерсантъ», более 15 лет опыта в области структурирования бизнеса. <https://www.linkedin.com/in/лемчик-александр-83583337/>

Моти Кристал (Moty Cristal).

Профессор практики по ведению переговоров.

Московская школа управления «Сколково». Основатель и президент компании NEST Consulting. В 1994-2001 работал в администрации Израиля, принимал участие в переговорах между Израилем и Иорданией. С 2001 года в рамках компании NEST Consulting занимается консалтингом и тренингом топ-менеджеров, гендиректоров крупных компаний и членов правительств стран Европы и Азии, а также США и России.

Преподает в бизнес-школе «Сколково», в университете Тель-Авива и в Школе управления, дипломатии и стратегии им. Лаудера при Междисциплинарном центре в Герцлии. Он являлся научным сотрудником Международного института противодействия терроризму в Герцлии и приглашенным научным сотрудником ведущих международных программ по переговорам, в том числе: программы по международным переговорам Международного института прикладного системного анализа (Австрия, 2001-2008), программы по переговорам в Гарвардском университете (2007) и в Институте обороны и стратегических наук (Сингапур, 2004).

<https://www.linkedin.com/in/moty-cristal-6460822/>

Илья Флакс

CEO & founder компании Fibrum занимающейся разработкой software и hardware решений на рынке мобильной виртуальной реальности.

Ранее занимал управляющие позиции в таких технологических компаниях, как проект Fibrain (Владелец), Fidmark (генеральный директор), «Рычаги Вашей Свободы» (ИТ-директор), «Эволюс» (ИТ-директор), IMMO Games (генеральный директор).

<https://www.linkedin.com/in/flaksilia/>

Наиля Замашкина

Директор по развитию первого межбанковского акселератора «Финтех Лаб». РАЭК, член рабочей группы по оптимизации тарифов на интернет-эквайринг. Эксперт комиссии по электронной коммерции.

Ведущий эксперт ЭС ИРИ, экосистема «Электронная коммерция». <https://www.linkedin.com/in/nailyazamashkina/>

Илья Айзен

генеральный директор, сооснователь Flocktory.

Дмитрий Мариничев

Интернет-омбудсмен, член экспертного совета «Агентства стратегических инициатив», член совета «Деловой России». Основатель Russian Mining Coin (rmc.one), президент Radius Group.

Томас Касас и Клетт (Tomas Casas i Klett)

Советник ректора по академическим вопросам, Московская школа управления «Сколково».

Томас Касас специализируется в трех направлениях: финансы, международный менеджмент и политология. С 2006 года Томас Касас работает преподавателем Университета Санкт-Галлена и партнером Института лидерства и управления персоналом при университете. Основные направления его преподавательской деятельности—предпринимательство и корпоративное управление. Доктор Касас создал курс «Принципы ведения бизнеса в Азии», в котором особое внимание уделяется Японии, Индии и Китаю.

Помимо деятельности в Университете Санкт-Галлена, Томас Касас регулярно работает со студентами MBA, EMBA, а также с руководителями таких всемирно известных учебных заведений, как Школа менеджмента им. Ротмана при Университете Торонто, Школа бизнеса им. МакДоноу при Джорджтаунском университете и INSEAD. С 2009 года он—постоянный преподаватель различных программ в Школе менеджмента в Университете Фудань.

Андрей Шмергельский

CEO of ART-MOTORS MERCEDES-BENZ

MSc Finance and Banking

Сергей Чернявский

Вице-председатель Центрального правительственного комитета ХСС Баварии по миграции и интеграции, первый секретарь обкома по миграции и интеграции Аугсбурга, член правления обл. комитетов по политике внешней безопасности и здравоохранения.

Андоей Недобыльский

Соучредитель и СТО блокчейн-платформы izzz.io

Более 10 лет full stack разработки программных продуктов и высоконагруженных решений в сфере IoT, ERP- и CRM-систем международных компаний, а также управления командами технической разработки крупных компаний, таких как: Kvib.rf, Artskills.ru, nettech.company, PyКупон.pф, UnMoment, Аукционмашин.pф, fitness-port.ru, justbenefit.ru и тд.

Консультант по разработке блокчейн-платформ: baikalika.io, sbsplatform.io.

Соавтор патентов: Устройство для конъюнктивальной микроскопии, Программа для диагностики патологии глаза, Программа для анализа микроциркуляторного русла конъюнктивы латерального угла глазного яблока.

Анжелика Шешунова

Соучредитель и СОО блокчейн-платформы izzz.io

Соучредитель нескольких проектов на основе Blockchain и бизнес-акселератора akselerator.ru. Консультант по внедрению блокчейн-технологий и развитию бизнеса в baikalika.io и sbsplatform.io. 15 лет операционного управления компаниями различных отраслей (crocus-exspo.ru, ostrovok.ru, Life-pay.ru, flatora.ru, flat.me, topexpert.pro, artskills.ru, justbenefit.ru, enki.com). Соавтор патента: децентрализованное хранение данных на базе блокчейн-технологий

10. Правовое уведомление

Пользователь признает, понимает и соглашается с тем, что BitCoen токены не являются ценными бумагами и не зарегистрированы ни в одном государственном учреждении в качестве обеспечения, и не должны рассматриваться как таковые.

Владение BitCoen токенами не подразумевает прав на участие в управлении проектами компании BitCoen.

Владение BitCoen токенами не предоставляет доли в компании BitCoen и любых проектов, действующих внутри Фонда.

Перевод средств в пользу проекта носит благотворительный характер и преследует цель создания экосистемы проектов.

Настоящий документ не является публичной офертой и носит исключительно информационный характер.

<http://Bitcoen.io>

Пользователь соглашается соблюдать правила противодействию отмыванию денежных средств и содействия терроризма, и осведомлен, что, в случаях отчуждения BitCoen токена на бирже или непосредственно третьему лицу, ему необходимо пройти процедуру идентификации пользователя - «Знай своего клиента» (KYC).

11. Факторы риска

Вложение, приобретение, дарение или иное перечисление средств в электронные инструменты, такие как развитие интернет-проектов, криптовалюты, в том числе токена BitCoen, связано с рисками, включая (но не ограничиваясь нижеперечисленным).

Регулятивная неопределенность

Технологии блокчейн контролируются различными регулирующими органами по всему миру. Любая криптовалюта, токены (и криптотокены BitCoen в том числе) могут попасть под регуляцию с их стороны, что делает возможным ограничение использования или владения цифровыми криптоинструментами или выкуп криптоинструментов в будущем.

BitCoen токены не являются инвестицией и не предусматривают пассивного дохода. BEN не имеют никаких прав, областей применения, целей, атрибутов, функциональных возможностей или особенностей. Все лица и стороны, участвующие в покупке BitCoen токенов, делают это на свой собственный риск. Все лица, получающие баллы лояльности, понимают, что их использование возможно только в рамках создаваемой экосистемы.

Так как криптовалютный рынок, рынок криптоинструментов, токенов или бонусов, биржи и платформы, на которых могут продаваться вторичные токены, не регулируются применимым законодательством, волатильность криптовалюты, инструментов, бонусов или токенов в целом и BitCoen в частности может быть весьма значительной.

Криптовалютные сделки, сделки с бонусами, токенам и иными электронными инструментами не застрахованы никакими внешними государственными или частными органами. Все риски, связанные с потерей криптовалют, токенов, баллов, в том числе BitCoen, несет приобретатель криптовалют.

BEN не подлежат возврату. Компания не делает обратного выкупа токенов BitCoen у держателей BitCoen. Держатели BitCoen токенов не получают финансовых средств или иной компенсации в виде возмещения. Компания не дает обещаний относительно будущих показателей или ценности BitCoen токена и никак не влияет на будущие показатели.

Риски, связанные с интернет-технологиями

Так как деятельность компании BitCoen плотно связана с мировой сетью Интернет, любые сбои в ней связаны с риском некорректной работы приложений и платформы BitCoen.

BitCoen токены выпущены на основе кода блокчейн-платформы izzz.io. Любая неисправность или неправильное функционирование кода izzz.io может привести к тому, что сеть BitCoen будет работать непредвиденным образом.

Риск потери частных ключей.

BitCoen токены могут храниться покупателем в его цифровом кошельке, для доступа в который требуется цифровой ключ или комбинация цифровых ключей. Потеря необходимых ключей приведет к потере доступа к кошельку покупателя и всем средствам, хранящимся на этом кошельке. Риск потери ключа остается исключительно на его обладателе, компания BitCoen не несет никакой ответственности за потерю цифровых ключей.

12. Термины и определения

Криптовалюта—децентрализованная виртуальная валюта. Не привязана ни к одному государству. Криптографически защищенная и децентрализованная цифровая валюта, сведения о транзакциях в которой вносятся и хранятся в blockchain.

Токен BitCoen—для целей настоящего проекта понимается как баллы, распределяемые внутри участников проекта как вознаграждение за финансовый или административный вклад в развитие системы и проекта. Предназначен только для предоставления и использования зарегистрированными участниками проекта.

Блокчейн (от англ. blockchain)—выстроенная по определенным правилам непрерывная последовательная цепочка блоков, содержащих информацию; система, фиксирующая все договоренности между ее участниками.

Смарт-контракт—компьютерный алгоритм, предназначенный для заключения и поддержания договоренностей в рамках блокчейна.

Token Sales—первичное предложение криптовалютных токенов пользователям.

BitCoen (BEN)—в данном случае один (балл) криптовалютного токена BitCoen.

Держатель BitCoen токенов—владелец (держатель) BEN.

Баунти—часть маркетинговых расходов, это расходы на поддержку проекта в социальных сетях, привлечение амбассадоров и т.д.

13. Регистрация пользователей

Для обеспечения дополнительной безопасности пользователей экосистемы BitCoen каждый участник проекта должен пройти регистрацию, предоставив следующие данные:

Фамилия Имя

Возраст

Страна проживания

Номер телефона